



在滨州 知滨州 爱滨州 建滨州

《滨州市人民政府办公室关于全市12345政务服务便民热线与110报警服务台对接联动的实施意见》发布

“12345”联动“110” 高质高效处置群众诉求

滨州日报/滨州网讯(记者 刘青博 报道)日前,《滨州市人民政府办公室关于全市12345政务服务便民热线与110报警服务台对接联动的实施意见》(滨政办发〔2023〕9号)(以下简称《意见》)正式发布,旨在深化全市12345政务服务便民热线与110报警服务台对接联动,提升协同服务效率。

《意见》明确了12345政务服务便民热线与110报警服务台的职责边界,其中,12345政务服务便民热线是政府受理企业和群众对政府管

理和服务的非紧急诉求的便民热线平台,110报警服务台是公安机关受理处置企业和群众报警、紧急求助和警务投诉的报警服务平台。

《意见》明确了工作机制,包括分流转办机制,建立“一键转接、三方通话、快速办理”的高效联动机制;日常联动机制,提高综合处置效能;应急联动机制,与119、120、122等紧急热线和水电气热等公共事业服务热线建立应急联动机制,遇到突发事件时及时互通信息;风险化解机制,加强与舆情监测和信息

共享,避免重点舆情和敏感事件恶化升级;会商交流机制,及时研究解决对接联动工作中存在的问题;通报考核机制,运用督办协调、定期通报、约谈提醒等多种方式,压紧压实承办单位责任,推动矛盾问题化解。

此外,《意见》还强调了加强全市12345政务服务便民热线与110报警服务台能力建设,推进事项办理高效化。提升12345政务服务便民热线接办质效,建立健全办理机制,规范办理流程,不断提升平台运行能力和管理水平;提升110报警

服务台接警工作效能,配齐配强接警人员和指挥调度民警,积极探索推行预防警务,有效提升接警工作效能;加强队伍建设,组织热线话务人员、接警员集中培训,加强沟通交流,熟悉业务内容,保障联动对接高效有序、分流转办精准顺畅。

《意见》的实施,有助于进一步畅通企业和群众诉求渠道,形成协作互补、畅通高效、共建共享的社会公共服务联动机制,高质高效处置群众诉求,增强人民群众的获得感、幸福感、安全感。

市大数据局多点发力助推“数字政府”建设

滨州日报/滨州网讯(记者 任斐 报道)近日,记者在市政府新闻办组织召开的新闻发布会上获悉,市大数据局将认真落实市委、市政府关于“数字政府”建设的要求,多点发力,持续深化“数字赋能”,高质量完成“数字政府”建设2023年各项任务目标,为“数字强市”建设贡献力量。

提升数据服务支撑能力。持续提升市大数据管理服务云平台数据支撑和开发服务能力,推进与县级试点节点级对接,强化对县级节点的级联监控能力;按照省统一安排部署,高质量完成国家数据直达基层市级试点工作,推动人口、法人等基础库建设,强化水、气、热、交通等公共数据资源实现归集共享,按需加大结构化视频数据归

集共享力度,围绕群众关切领域,进一步加大公共数据资源开放力度;加强与高校、协会、研究院及信息化企业联动,推动公共数据开发利用及大数据创新应用工作全面开展。

提升“爱山东”“山东通”支撑能力。“爱山东”方面,推进部门自建移动端服务事项向“爱山东”移动端迁移,结合“无证明城市”“鲁通码”、《滨州市公共数据管理办法》等工作开展宣传运营工作,推动一件事应用接入,持续提升“掌上办”服务水平。“山东通”方面,持续对接业务应用上线,各级党政机关现有系统全部接入“山东通”,实现全省非涉密业务移动办公全覆盖,组建市级第三方“山东通”运维保障团队,做好“山东通”运行保障、办公支撑、系

统接入、视频会议等服务保障工作。

深化“无证明城市”建设。持续推动电子证照证明规范制发和归集,对各部门和县市区报送的“无证明”案例情况进行梳理,择优宣传推广;推动“鲁通码”平台与政务大厅内子场景应用的对接,做好省级规定政务服务、酒店入住、门禁通行、医疗健康、交通出行、文化旅游六个“鲁通码”场景接入规划,谋划市县两级“鲁通码”创新场景,推动酒店入住、门禁通行场景接入。

提升云网安全服务层级。高标准完成国家IPv6试点建设任务,加快推进政务网络改造升级项目,推动县市区及运营商根据网络规划,替换升级网络设施,推进“一网多平面”建设,提升政务云服务层级,推进国产适配、云灾备、云密

码、云原生等服务的部署和应用。构建云网数一体化安全体系,持续做好安全防护工作,开展应急演练和攻防演练,加强常态化监测预警和扫描评估,对威胁政务云网、数据、应用系统特别是党政机关网站的攻击行为,及时采取有效措施。

紧抓“城市大脑”攻坚赋能。加快推进城市管理、经济运行、交通运输应用专题建设,尽快制定标准规范以及“城市大脑”运行机制,持续提升“城市大脑”建设应用水平。

着力打造场景应用。紧紧围绕数字政府建设重点任务,在大数据创新应用、城市大脑、新型智慧城市建设等方面,打造城市生命安全管理平台等多个场景。

铭记嘱托 把“一带一路”先行项目干成典范

(上接第一版)中国和印尼“一带一路”国际合作,为张波探索这个“理想模式”创造了千载难逢的机遇。

目前任职宏发韦立氧化铝公司现场总经理的田德勇,对10年前的创业经历记忆犹新:“一开始的时候,沼泽地里进不去车辆,我们就通过打木桩、回填土来修临时路,然后再正式修路。”这位身高一米八的山东大汉吃尽了在异国他乡的创业之苦。他告诉记者:“印尼一年分为雨季、旱季两季。雨季持续6个月时间,年降雨量达到3000毫米左右。”对中国人而言,这是极其罕见的降雨量,影响施工,也影响生活。而且,当地工业基础薄弱,建氧化铝厂所有设备都必须依靠国内采购。

田德勇和魏桥团队,为各参建单位携手,克服重重困难,硬是在印尼建成了年产100万吨氧化铝项目一期生产线,以及热电厂、码头和员工生活区等配套设施。

2016年5月9日,宏发韦立氧化铝公司一期项目第一批氧化铝产品下线,2021年12月二期项目投产。2022年,公司共生产一级氧化铝200万吨,销售额7.56亿美元。截至目前,该公司完成投资13亿美元。

宏发韦立氧化铝公司是中国第一家海外氧化铝冶炼厂,也是印尼第一家从事工业氧化铝生产的企业,填补了印尼铝产业链的空白。项目年总产能200万吨,是目前东南亚地区最大的氧化铝冶炼项目。

记者在公司生产基地采访时看到,当初的沼泽已不复存在,眼前是椰树枝条舒展的热带风情,矗立的现代化厂房和舒适的员工生活区。在附近的码头,一条条驳轮缓缓驶来,运进来的铝土矿、煤炭通过皮带输送机送到车间;基地生产的氧化铝产品则通过皮带输送机送到船上,穿越大海,运达各个国际客户。

“当一个人或者一个团队经历千辛万苦做成一件事情之后,他所回忆的都是一些美好的东西,都是满满的自豪感!”饱尝创业甘苦的张波与员工分享发自内心的感受。作为“老印尼”的田德勇颇有同感,带领记者采访时,他的脸上满是“一带一路”先行者的自豪感。

“壮士断腕”适应客户需求,产品畅销国际市场

宏发韦立氧化铝公司销售科科长陈洪立介绍:“公司产品现在大部分在国际市场销售,部分供应国内

客户,订单供不应求,今年的销售任务在9月份已全部完成!”对此,张波欣慰地说:“200多万吨的氧化铝供应国际市场,能起到稳定全球铝价的积极作用,也给国内铝产业发展营造了稳定的发展环境。”

2016年起,几内亚铝土矿的充足供应,满足了魏桥创业集团国内氧化铝生产的原料需求,印尼子公司的氧化铝产品必须另辟国际市场渠道。从原计划全部氧化铝产品运回国内供应魏桥生产,转为绝大部分产品销往国际市场,拥有丰富国内市场经验的“老销售”陈洪立和团队迎来了重重考验。

陈洪立通过贸易商朋友联系到了几家国外客户,对方对宏发韦立氧化铝产品质量表示赞赏,但也提出了国内市场从未遇到的难题:“我们不需要袋装氧化铝,我们的传统一直都是散装交易。另外,你们的氧化铝纯度达不到我们的要求。”想开辟国际市场,宏发韦立氧化铝公司必须进行生产工艺和包装改进。

于是,宏发韦立氧化铝生产基地先是引进破袋器,将大批袋装产品拆袋改为散装。此举颇像“壮士断腕”,面对好端端的包装产品被撕破,一片狼藉的样子,他们心痛不已。不过,因为适应了客户的需求,公司以后也省下了大笔袋装成本。

为把氧化铝粒度控制在45μm指标12%以内,2016年该公司从国内引入了一种旋流器装置加入到氧化铝生产环节。宏发韦立氧化铝厂厂长肖大伟介绍:这种装置很像影视剧里的外星人,“大脑袋”“大肚子”“三个爪”,安装的时候引来附近村民纷纷拍照看稀奇。“外星人”安装后,肖大伟带领生产各环节负责人一遍遍地进行调试,最终完美达到了国际市场的粒度需求。

陈洪立很骄傲地表示,印度尼西亚的铝土矿品位极高,加上魏桥氧化铝一流的生产技术,经过积极调试后,产品迅速打开了国际市场。目前公司与嘉能可、托克等国际大宗商品巨头建立了稳定的贸易合作关系,产品主销东南亚、中东等地区,部分供应中国市场,受到用户一致好评,公司影响力不断扩大。

获颁东盟低碳减排奖,魏桥绿色低碳理念在印尼落地生根

2023年8月,田德勇代表公司领取了东盟颁发的中型规模企业

“清洁环保煤炭利用技术一等奖”奖杯。这一奖项表彰宏发韦立氧化铝公司在焙烧工艺、燃煤效率和煤炭100%再利用方面的新技术应用和取得的节能减排突出贡献。这是公司第二次获得东盟低碳减排方面的奖项。

在国内,魏桥创业集团节能减排、绿色低碳发展理念已蔚然成风,成为每一名员工的思想行为和自觉。这种企业文化理念也被带到了宏发韦立氧化铝公司。

宏发韦立氧化铝公司燃气分厂建设之初,为避免传统工艺后期粉水和焦油处理难题,在煤炭转化为煤气过程中率先引进了气化炉工艺。但后来在检验中发现,这一工艺产生的灰灰,每吨的热值仍然超过电厂所用燃煤热值;燃气站每天产生的灰灰达到200吨之多,按照传统做法堆存在赤泥场也是一种资源浪费。燃气分厂厂长杨传明主动与气化炉的研发生产单位沟通,联合国内生产厂家、印尼多家氧化铝相关单位集体研讨解决方案,最终决定在电厂建设两座飞灰仓,燃气站产生的飞灰进入电厂锅炉进行二次燃烧,实现热值充分利用。电厂厂长郝祥超介绍:“电厂因此一天可节约燃煤200吨,日节约资金达10万元人民币,一年下来经济效益非常可观。”

在赤泥管理方面,宏发韦立氧化铝公司严格按照标准管理赤泥尾矿库,确保安全存储不污染环境。公司还对建设完成的库区进行植被恢复,此举已经走在国际前列。

“共商、共建、共享”,持续拉动吉打邦县经济社会发展

氧化铝厂37岁的印尼方调度员李立安(中文名),非常愉快地与记者分享了他的经历:2015年,他被选中到魏桥创业集团学习氧化铝工艺技术,在短短几个月时间里他非常刻苦地学习,很快掌握了所有生产工艺流程。回国后,他从组长升到班长,又升到调度员,工资也逐年增加。他非常感恩地表示:“我的收入能让我买自己想要的东西,去孝顺父母,满足家庭的所有需要。非常感谢这一段在中国的经历,非常感谢魏桥给予自己的这份收入和成就感。”李立安的快乐,代表了所有在宏发韦立氧化铝公司工作的3400多名印尼员工的快乐。

陪同记者采访的魏桥创业集团副总经理黄平义曾参与2016年一期工程投产仪式。此行,进入吉打邦县后,他频频感慨:变化太大了,楼房更多了,大型商铺多了,骑新摩托车的青年更多了,沿路两旁建的新房子也多了,房子也更宽敞漂亮了,道路也有很好的改善。氧化铝基地附近的肯达旺岸达雅族长老Miki告诉记者:“以前村子里很少有人上学读书,宏发韦立氧化铝公司来了之后,村里的家庭有钱让孩子上学了!”

“共商、共建、共享”,宏发韦立氧化铝公司一直践行着“一带一路”倡议这一基本原则。自2013年成立以来,该公司累计为印尼政府上缴各项税收超过2.5亿美元,连续多年获得印尼政府颁发的最佳纳税企业奖。公司专门安排团队和年度预算,持续帮助扶持企业周边社区和西西里曼丹省的经济、民生和社会发展项目,如海岸线修复、救灾消防、抗震救灾、修桥筑路、投资建校、捐资助学、免费医疗、大病救助等项目;捐资赞助当地足球发展和各类体育比赛、节庆活动及宗教节日活动等。

吉打邦县长Martin Rantan接受记者采访时表示,宏发韦立氧化铝公司也为吉打邦县经济发展带来很明显的改善,为吉打邦县就业机会的增加发挥了很大作用,为当地人民提供新的就业机会,不仅降低了失业率,还提高了人民的收入。他向记者出具了这样一组数据:宏发韦立氧化铝公司投资之前,吉打邦县的经济增长率每年是5%-5.5%,项目投产后吉打邦县经济增长大幅跃升,2016年达到7.97%,2018年达到7.21%,2019年达到7.99%;2022年在严重疫情影响下,吉打邦县经济增长率仍达到5.45%。Martin Rantan非常真诚地希望宏发韦立氧化铝公司保持在该县长久的投资和稳定发展,以持久地造福当地人民。

记者了解到,宏发韦立氧化铝公司拥有3700名员工,90%来自印尼本地。因为氧化铝公司的拉动,吉打邦县的经济在西加里曼丹省排名第二,仅次于省会坤甸市。

印尼工业部有关负责人在接受记者采访时表示,宏发韦立氧化铝公司在印尼铝产业中扮演着关键角色,该公司成功地将印尼的氧化铝供应能力增加了200万吨,有潜力成为增强印尼铝业竞争力和加强金属工业整体实力的支柱之一。

市工信局组织召开2023年滨州市科技项目成果转化暨新产品创新能力提升培训会 增强企业自主创新能力 加大新产品研发推广力度

滨州日报/滨州网讯(记者 丁春贵 通讯员 李长起 报道)为增强企业自主创新能力和核心竞争力,加大新产品研发与推广应用力度,近日,市工信局组织召开2023年滨州市科技项目成果转化暨新产品创新能力提升培训会。各县市区工信局分管领导、业务负责人及企业负责人共260余人参加。

本次会议邀请重点企业、行业专家就“科技成果转化”和“创新能力提升”两大方面进行经验

分享和政策解读。现场,印发了企业研发统计业务培训资料,开展了新产品研发归集线上培训,加深企业对新产品研发统计的理解,优化新产品统计管理,加大新产品研发和推广应用力度。

下一步,市工信局将继续围绕企业科技创新能力提升开展系列培训活动,加大新产品研发与推广应用力度,提升产业技术研发水平和创新成果产业化水平,持续激发企业创新活力和内生动力。

市委市直机关工委组织450名市直机关党员干部观看大型民族歌剧《江姐》 重温红色经典 加强党性教育

滨州日报/滨州网讯(通讯员 王文瑾 报道)10月6日,市委市直机关工委组织450名市直机关党员干部,在滨州保利大剧院观看了“铮铮铁骨铸红岩,红色经典永流传”大型民族歌剧《江姐》,带领广大党员重温红色历史,接受党性教育。

《江姐》,一个催人泪下的感人故事,一个经久不衰的红色经典。伴随着激昂的音乐,《序曲红梅赞》《巴山蜀水要解放》《相对无

言》《截取军火》《江姐被捕》《春蚕到死丝方尽》《绣红旗》一幕幕呈现,再现了江姐等共产党人坚定的理想信念、崇高的价值追求和勇于牺牲的革命精神。

演出中,全体党员干部全神贯注,秩序井然,深受触动。大家纷纷表示,通过观看《江姐》,重温了入党初心,汲取了奋进力量,从心灵深处接受了一次灵魂洗礼,今后将以更加饱满的热情投入到工作岗位,为品质滨州建设贡献力量。

我市2件文艺作品 获评全省优秀科普作品

滨州日报/滨州网讯(记者 邵一娟 通讯员 李欣 报道)近日,全省优秀科普人物和优秀科普作品评选结果公布,共评出10部优秀科普作品,其中由滨州市科协选送的毛竹板书《家国情怀》和快板相声《换爸爸》入选。

近年来,市科协坚持以“为全民科学素质提升服务”为目标,积极发挥科普作为实现创新发展的重要基础性作用,努力推动科普赋能“滨州科创品质更强”,积极构建科普文艺创作体系,探索形成了科学文化传播“滨州模式”。其中,首开滨州市科普文艺大赛”及系列巡演活动,用群众喜闻乐见的方式进行科学知识传播,受众超过10万人,在推动全市科普工作中作出了积极贡献。

具体工作中,一是创新机制,建立科普文艺作品巡回展演节目

库和运行保障机制,定期组织专家对科普文艺作品进行评比,计划三年内库存优秀科普文艺节目达到100个,并在全国科技活动周、“5·30”全国科技工作者日、全国科普日以及其他重要科普活动时间节点进行展演。二是紧跟热点。紧密结合国家科技和滨州科技创新发展新热点,创作朗诵、歌曲、舞蹈等类型节目,利用公众号、视频号等平台进行广泛宣传,收获较好社会效益。三是紧贴接地气。将科普文化艺术加工成更通俗易懂的内容,题材贴近群众生活。滨州市科技馆结合工作实际,创作了5部优秀科普相声,其中科普相声节目《身边的科学》有效普及了老百姓身边的科学常识;邹平市创作的快板节目《换爸爸》,节奏欢快,语言诙谐幽默,借助传统文化的独特魅力弘扬了科学精神。

滨州国投集团妇联成立

滨州日报/滨州网讯(记者 李淑霞 通讯员 杨贝贝 报道)近日,滨州国投集团妇女联合会成立暨第一次代表大会召开。会议选举产生了滨州国投集团妇联第一届执行委员会和主席。

近年来,滨州市妇联高度重视妇联改革,围绕打造“滨纷四季”党建带妇建工作品牌,坚持在“建”上破难带实组织,在“能”上破难带强队伍,在“为”上破难带优服务,干事凝聚力、干部执行力、干群亲和力得到不断提升。作为妇联延伸工作手臂、参与社

会治理的有效载体,今后,滨州国投集团妇联将充分发挥好党联系妇女群众的桥梁和纽带作用,探索服务覆盖的创新实践,找准工作的切入点和着力点,把集团妇联打造成引领妇女思想引领的坚强阵地和信赖温暖的贴心娘家。

下一步,市妇联将持续实施“巾帼同建”行动,不断深化妇联组织改革,团结引领不同领域女性服务大局、再建新功,在建设品质滨州新征程上贡献巾帼力量、彰显“半边天”作用。

社保卡悄变 拉动消费“新媒介”

(上接第一版)

精心策划,多场景全时段优惠火热“出圈”

市人社局与市商务局、交通运输局等部门积极对接研讨,聚焦汽车加油、交通出行、观影娱乐等高频生活消费领域,结合不同时段群众消费喜好,精心策划、分时段推出多场景社保卡支付优惠活动,形成社保卡全领域全时段优惠新格局。5月至7月,周末满200元减30元加油满减优惠活动举行,先后惠及4448人次,优惠近14万元。8月至10月,“一分钱”乘公交

活动举行,全市11家公交公司运营的146条城区、城际、城乡、镇村公交参与活动,基本涵盖全市所有公交线路,累计参与活动人数过万,有力推动了绿色出行。自10月1日起,为期3个月的观影优惠开启,用电子社保卡在市内指定的影院购票可享受满30元减20元优惠。这些全时段的优惠活动,使社保卡消费不仅限于智慧商圈内,做到了成功“出圈”。

专属“便民贷”,为拉动消费再加温

在积极争取活动资金、丰富拓展消费场景的同时,为有效拉动消费,充分发挥社保卡信用优势,市人社局与合作金融机构联合推出社保卡专属信用贷款服务——社保卡“便民贷”。社保卡持卡人无须到柜台办理业务,以社保卡信用背书,通过手机银行即可完成贷款额度核定,可获

得还款期限2年最高20万元的无抵押、无担保贷款。自2019年社保卡“便民贷”试点以来,共计划放贷3.8亿元,惠及城乡居民1.3万余人,特别是今年以来发放金额已达6400万元,有力推动了更多有效资金流入消费市场,为拉动有效消费再加温。