



# “五大工程”持续擦亮为农服务“金字招牌”

## 上半年,我市供销系统实现销售总额866亿元,继续保持全省领先

滨州日报/滨州网讯(记者 张子强 通讯员 李娟 报道)2023年,市供销社聚力推进“1+12536”工作体系落实,深入推进“五大工程”建设,努力在乡村振兴中展现供销新作为。上半年全系统实现销售总额866亿元,继续保持全省系统领先,荣获2022年度全省供销社系统业务评价一等奖、全市高质量发展考核优秀等次。

### 深入实施体制机制创新治理工程,不断加快乡村振兴实施“步伐”

市供销社落实省供销社与市政府战略合作协议,在推进农村现代商贸流通等5方面开展全方位战略合作。全力承办全国总社基层社主任培训示范班,31个省、自治区、直辖市的147名学员参加培训。创新“供银担”三方联动机制,与市农业银行、市国投集团签订战略合作协议,探索共建数字供销平台,布局全市农产品保供基地。组建滨州供销社农业社会化服务联合体,统筹65家涉农主体实现资源共享、抱团发展,全面助力乡村振兴。

同时,市供销社与山东能源集团、山东高速集团等共推农业社会化服务,与市邮政管理局共建供销物流站点,创新服务三农新模式。举办“数字供销新业态新模式”暨统计直报培训班,组织赴深圳、重庆、青岛、枣庄等地对标学习并开展招商,提升综合履职能力。制定《重点工作任务书》《综合业务评价指标体系》,实行“三张清单挂图作战”工作机制,让供销工作干有方向、超有目标、考有依据。

### 深入实施县域流通提速增效工程,不断畅通供销服务“血脉”

市供销社强化示范带动,加快推进2个全国总社流通服务网络强县、3个省级县域流通示范县、2个市级流通示范县建设,注重因地制宜、梯次推进、点上推动、面上开花。成功举办全市县域流通现场推进会暨示范县授牌仪式。

同时,市供销社狠抓“两网融合”,全力抓好2个全省“互联网+第四方物流”重点县、示范县建设,推动物流快递与县域流通同频共振、互融共进。全市培育壮大流通龙头企业14家,新建升级县域供销综合集配中心6个、镇级供销综合服务站36个、村级供销综合服务站316个,发展快递物流综合服务站217个,完成农资销售额41.7亿元,实现时间任务“双过半”。

优化运营机制,强化镇级、村级便民功能,做好日用消费品、农产品上行、农资经营等基础性服务,拓展快递收发、废旧家电回收、普惠金融等生活性服务,实现流通服务网络横向联合、纵向整合、加快发展。

### 深入实施合作金融做优做强工程,不断创新供销发展“路径”

创新农业保险,深化与涉农保险公司合作,加强流转、全托管、土地股份合作“三类土地”的保障力度,做到“应保尽保”。上半年全系统投保面积3.7万亩,保险金额3370万元。提供融资支持,积极推动“强村

涉农主体服务地址、电话等,实现供销服务“全链条”无缝衔接。累计整合小麦收割机314台、玉米播种机215台、各型烘干设备21组,收割小麦35.8万亩、播种玉米40.6万亩、收购小麦2.55万吨。

高质量开展土地托管,大力推进“村两委领办土地合作社+供销社全程托管服务”模式,以滨农发公司为运营主体,与山东能源集团合作甘肃农光互补项目3000亩,为惠达瑞和公司4000亩土地提供全托管服务,与沾化区黄升镇达成优质粮种植基地合作意向,共建“双社四举一平台”共育“黄金粮”壮大村集体经济示范点,全系统完成土地托管面积100万亩、农业社会化服务面积350万亩次,位居全省系统前列。

高要求夯实组织建设,开展为农服务中心规范提升活动,年内新建2处、提升20处,总数达到66处。沾化区黄升、利国、下洼3处基层社建成运营,惠民县皂户李、淄角、无棣县城关3处基层社年内恢复重建,滨城区杨集等9处基层社盘活社有资产提升服务能力。11处基层社列入总社高质量发展基层社培育名单。滨城区鹏浩合作社被评为国家农民合作社示范社。沾化区社创新基层体制机制经验做法,在全省供销社基层组织建设现场推进会上作典型发言。

市供销社高标准抓好“三夏”生产,成立“三夏”生产指挥部,下设3个工作专班,建立24小时值班制度,组织为农服务中心、基层社等周密部署收会战,确保颗粒归仓。印发“三夏生产服务地图”,公布52家

### 深入实施为农服务提质工程,不断健全供销发展“肌体”

市供销社高标准抓好“三夏”生产,成立“三夏”生产指挥部,下设3个工作专班,建立24小时值班制度,组织为农服务中心、基层社等周密部署收会战,确保颗粒归仓。印发“三夏生产服务地图”,公布52家

市供销社高标准抓好“三夏”生产,成立“三夏”生产指挥部,下设3个工作专班,建立24小时值班制度,组织为农服务中心、基层社等周密部署收会战,确保颗粒归仓。印发“三夏生产服务地图”,公布52家

市供销社高标准抓好“三夏”生产,成立“三夏”生产指挥部,下设3个工作专班,建立24小时值班制度,组织为农服务中心、基层社等周密部署收会战,确保颗粒归仓。印发“三夏生产服务地图”,公布52家

市供销社高标准抓好“三夏”生产,成立“三夏”生产指挥部,下设3个工作专班,建立24小时值班制度,组织为农服务中心、基层社等周密部署收会战,确保颗粒归仓。印发“三夏生产服务地图”,公布52家

### 深入实施合作金融做优做强工程,不断创新供销发展“路径”

创新农业保险,深化与涉农保险公司合作,加强流转、全托管、土地股份合作“三类土地”的保障力度,做到“应保尽保”。上半年全系统投保面积3.7万亩,保险金额3370万元。提供融资支持,积极推动“强村

市供销社高标准抓好“三夏”生产,成立“三夏”生产指挥部,下设3个工作专班,建立24小时值班制度,组织为农服务中心、基层社等周密部署收会战,确保颗粒归仓。印发“三夏生产服务地图”,公布52家

### 深入实施社有企业培育壮大工程,不断夯实服务三农“根基”

市供销社打造新平台,以全资或合资形式组建滨州供销农业发展有限公司、滨州供销资本投资运营有限公司、滨州优选商贸有限公司、滨农农业服务有限公司、滨州供销社投资有限公司、山东供销农业服务公司滨州分公司6家公司,推动农业社会化服务体系、农产品流通体系建设,并布局社有企业投资运营、农村金融服务等业务。

建设新基地,与山东供销农业集团、滨州国投集团联合合作,拟建设滨州市农产品保供基地,将其打造为集“应急保障+物资保供+冷链物流”多功能于一体的区域性服务平台,力争年底完成项目论证。招引无棣县万邦为农服务中心项目,实际到位资金1500万元。年内全市拟新建在建项目17个,总投资43.5亿元。

建立新机制,打造“四个一”机制,即建立一套制度体系、开展一项专项行动、培养一批业务骨干、形成一套运营模式,推进劳动、人事、分配三项制度改革,建立人员聘用、薪酬管理、绩效考核等制度文件7个,努力实现一年打基础、两年上台阶、三年开新局。

## 前5月滨州海关监管出口氧化铝16.69万吨



滨州日报/滨州网讯(通讯员 于德华 韦晓丽 报道)据悉,今年前5月,滨州海关监管出口氧化铝16.69万吨,货值5.02亿元。

今年以来,随着滨州港氧化铝产品出口量的增加,滨州海关以优化口岸营商环境、促外贸保稳提质为目标,积极推进业务服

务改革,打出一套政策落实重践行、优化服务再发力、营商环境再提升的滨州海关提质增效“组合拳”,为氧化铝出口创造畅通“铝”途。

邹平恒上进出口贸易有限公司负责人张成磊说:“我们出口货物频次多、货量小,滨州海关的工作人员针对这个特点为我们定制了专门的方案,帮助我们快速通关。”

下一步,滨州海关将继续坚持“靠前服务、靠前帮扶、靠前审批、靠前谋划”工作理念,加大助企纾困力度,为我市外贸高质量发展贡献海关力量。

## 蜂群盘踞窗口处 消防出警“连窝端”

滨州日报/滨州网讯(记者 报道)7月13日上午,家住滨州市城区黄河路三区的王女士拨打119电话求助,称窗外有一个大马蜂窝,且蜂群集中。119接警后,迅速抵达现场进行处置。

王女士说:“这个马蜂窝最初比较小,我们也没注意到,等到发现时,马蜂窝已经很大了,而且现在正是盛夏时节,害怕马蜂窝飞进屋里来,一直不敢开窗户。”看着马蜂窝上密密麻麻的马蜂,王女士吓得赶紧拨打119寻求救助。

滨州经济技术开发区西消防站接到报警后,消防员几分钟就到达现场。在对马蜂窝进

行观察后,发现蜂窝比较大,蜂群集中,为防止惊扰蜂群导致马蜂乱飞,消防员穿好防护服,小心翼翼打开一截窗子,快速使用杀虫剂进行喷杀,随后对准蜂窝用火喷烧。在确定蜂群全部被消灭后,消防员用编织袋将马蜂窝进行包裹、拆除。

消防救援人员提醒广大居民,如在家中或附近发现马蜂窝,应先拨打119报警求助。同时,尽量远离马蜂,切勿自行摘除蜂窝。如果遇到马蜂袭击,正确的处置方法是,用衣物保护好自己的头部,反向逃跑或原地趴下。被马蜂蛰伤,可以先用肥皂水冲洗局部伤口,减轻疼痛,并立即前往医院进行救治。

## 第一届科创领航·“羽”你同行农商银行杯羽毛球比赛开赛 滨化集团二队夺冠

滨州日报/滨州网讯(通讯员 马鑫 张杨 报道)7月11日,渤海先进技术研究院举办第一届科创领航·“羽”你同行农商银行杯羽毛球比赛。

此次羽毛球比赛为团体赛,吸引了市检验检测中心、滨州农商银行、滨化集团等10支队伍参赛。比赛分为两个阶段,第一阶段采用分组循环,第二阶段采用淘汰赛,由第一阶段分组循环赛小组前三名进入淘汰赛。参赛选手们本着“重在参与、锻炼身体、友谊为主”的原则,大力扣杀,巧妙吊球,比赛现场紧张激烈、精彩纷呈。

经过紧张激烈的角逐,滨化集团二队获得第一名,滨化集团一

队获得第二名,渤海先进技术研究院一队获得第三名。10支参赛队伍在挥拍竞技中收获了友谊和成绩,在赛场上展现出团结协作、顽强拼搏,胜不骄败不馁的运动风采,赛出了水平,赛出了风格。

此次比赛,丰富了园区企业职工文体生活,为园区企业(单位)之间提供了一个良好的沟通交流平台。不仅增进了彼此的联系,还促进了先研院进一步提升服务企业的能力与水平,助推园区凝聚力、影响力和软实力不断提升。

下一步,“科创先锋”党建联盟将不断创新工作思路和方法,切实将党的建设融入服务企业的全过程,为推动先研院高质量发展贡献力量。

## “环卫橙”雨中坚守排水保畅

滨州日报/滨州网沾化讯(通讯员 卢青 郭峰 报道)近日,沾化区骤降大雨,路面存有部分雨水,为了保障城区道路排水通畅,及时清运各路段积水,沾美环卫有限公司环卫工人冒雨对水道井盖上的杂草、树枝、塑料袋等垃圾杂物进行清理,时刻观察下水道路流通情况,清除下水道口内的

零散垃圾,用铁锹铲走下水道沉积的淤泥及树叶,及时清运转走。

环卫工人表示,冒雨清理这些杂物,是想借着雨水的冲刷,加大清淤疏通的力度,同时希望市民不要乱丢塑料袋等垃圾,垃圾若卡在下水道口处,输水量骤减,会导致路面大面积积水,造成交通安全隐患。

## 滨州漫画家创作打击欺诈骗保系列漫画

### 生动绘就医保基金“五不可”“十严禁”,守好群众看病住院“救命钱”

滨州日报/滨州网讯(记者 葛肇敏 丛丛 通讯员 徐芳 报道)日前,记者从市医保局获悉,为进一步深化对医保政策的宣传,增进群众对医保政策的了解,市医保局以拍摄微电影、制作短视频、聘请本土漫画家创作医保基金监管宣传漫画等多种形式,宣传打击欺诈骗保行为。

在这一组漫画中,生动形象地呈现了定点医药机构使用医保基金“十严禁”和个人使用医保基金“五不可”,让所有参保人直观了解哪些是欺诈骗保行为,守好广大人民群众的“看病钱”“救命钱”。

### 个人使用医保基金“五不可”

- 1.不可将本人的医疗保障凭证交由他人冒名使用;
- 2.不可重复享受医疗保障待遇;
- 3.不可利用享受医疗保障待遇的机会转卖药品,接受返还现金、实物或者获得其他非法利益;
- 4.不可使用他人医疗保障凭证冒名就医、购药;
- 5.不可通过伪造、变造、隐匿、涂改、销毁医学文书、医学证明、会计凭证、电子信息等有关资料或者虚



构医药服务项目等方式,骗取医疗保障基金支出。

### 定点医药机构使用医保基金“十严禁”

- 1.分解住院、挂床住院;
- 2.违反诊疗规范过度诊疗,过度检查、分解处方、超量开药、重复开药或者提供其他不必要的医药服务;

3.重复收费、超标准收费、分解项目收费;

- 4.串换药品、医用耗材、诊疗项目和医疗服务;
- 5.为参保人员利用其享受医疗保障待遇的机会转卖药品,接受返还现金、实物或者获得其他非法利益提供便利;
- 6.将不属于医疗保障基金支付范围的医药费用纳入医疗保障基金

结算;

- 7.诱导、协助他人冒名或者虚假就医、购药,提供虚假证明材料,或者串通他人虚开费用单据;
- 8.伪造、变造、隐匿、涂改、销毁医学文书、医学证明、会计凭证、电子信息等有关资料;
- 9.虚构医药服务项目;
- 10.故意骗取医疗保障基金支出的其它行为。

# 大干2023·滨达集团 我在招商前沿说

山东滨信发展有限公司执行董事鞠立艳:

## 多行业开展业务 筑牢供应链堡垒

滨州日报/滨州网记者 郭伟 通讯员 戚焕玲

山东滨信发展有限公司是由山东滨达和博兴财金合资成立的国有贸易型公司,自成立以来,该公司锚定“中国产业链受尊敬、具有持续经营潜力公司”目标,以金属板材、煤炭等托盘服务,粮油食品进口等自主经营为主导方向,立足国内国际两个市场,积极拓展经营范围,实现广区域、全行业、对品种的互补经营运作,多渠道多方式与金融机构合作,强化供应链管理,整合产业上下游资源,打造成为供应链管理领域整体解决方案的优秀系统集成商。

### 依托国有企业背景,多渠道、多行业开展业务

山东滨信发展有限公司广泛对接我市轧硬、镀锌、彩涂板材等板材行业企业,深入了解山东、浙江等省份的大型国有企业在当地的供应链模式和与当地企业的合作模式。目前,该公司的主要合作模式有:资金支持,根据当地企业的不同情况,有效选择客户,收取服务费,进行物流和货转;设立当地监管仓库,以收取售后服务费的方式进行材料代采;与各类国企、金融机构、软件公司合作,串联物流、贸易和生产形成完整闭环,逐步构建全行业智能解决方案第三方平台,将各类企业、金融机构有机结合,形成高效、稳定、有内生活力的供应链生态圈。

### 坚持稳中向上,不断优化供应链结构和流程

山东滨信发展有限公司以客户为中心,坚持稳中向上,不断整合资源,逐渐形成全渠道联动贯穿全链条的供应链管理新模式,同时优化产品流通效率,提高整体效益。通过数据挖掘和调研分析,实现对供应链业务的精细化管理和优化,有效把控供应链环节,优化供应链结构和流程,提升产品的质量和效益。以协同创新为核心,与供应商、商家结对洽谈建立长期稳定的合作关系,共享资源,风险共担,共同推进供应链

协同效应的发挥。加快拓展新空间,通过外贸综合服务和供应链管理,向全省、全国、全球方向发展,带动中小微企业融入全球供应链、产业链、价值链。

### 加强人才培养和学习

人才和渠道才是做好业务的基础,围绕人才和渠道,山东滨信发展有限公司制定发展战略,做好市场调研和人才培养工作,不断提高市场竞争力和综合实力。根据行业发展趋势,结合当前宏观经济形势和公司经营情况,不断探索、创新,力求以优质的服务,为股东、上下游客户、合作伙伴和社会创造更多的价值。

## 【“金”囊妙计——我的公积金】第52期



利息计算公式为:当日公积金余额\*(1.5%/360)。  
举个例子:假设一名职工从去年7月开始缴存住房公积金,单位每月1号为职工缴纳住房公积金金额1000元。公积金利息计算如下:  
7月份每日计息:1000\*(1.5%/360),计息天数31天;8月份每日计息:2000\*(1.5%/360),计息天数31天;9月份每日计息:3000\*(1.5%/360),计息天数30天……  
一直到今年的6月30日,总利息为年度每日利息之和,合计98.5元。今年的7月1日这部分利息存入其公积金账户,公积金账户余额为12098.5元。